



TẬP ĐOÀN DẦU KHÍ QUỐC GIA VIỆT NAM
CÔNG TY CỔ PHẦN PHÂN BÓN DẦU KHÍ CÀ MAU

THÔNG BÁO TUYỂN DỤNG

Công ty cổ phần Phân bón Dầu khí Cà Mau (PVCFC) là đơn vị thành viên của Tập đoàn Dầu khí Quốc gia Việt Nam hoạt động trong lĩnh vực sản xuất, kinh doanh phân bón và hóa chất phục vụ nông nghiệp và công nghiệp dầu khí. Với tầm nhìn trở thành doanh nghiệp hàng đầu khu vực trong lĩnh vực sản xuất và kinh doanh phân bón, trong quá trình xây dựng và phát triển, chúng tôi luôn hướng đến các giá trị cốt lõi **“Tiên phong - Trách nhiệm - Ân cần - Hải hòa”**. Để mở rộng hoạt động sản xuất kinh doanh trong thời gian tới, chúng tôi cần tuyển dụng các vị trí sau:

1. Quản lý khách hàng khu vực Tây Nam Bộ: 04 người.

a. Công việc chính:

- Quản lý hệ thống khách hàng, đề xuất chính sách bán hàng.
- Giám sát, theo dõi xử lý tình hình kinh doanh trong địa bàn.
- Phát triển thị trường mới, xây dựng hình ảnh cho công ty.
- Cập nhật tình hình thị trường, mùa vụ tại địa bàn quản lý.
- Đề xuất và thực hiện các buổi hội thảo, họp nhóm nông dân tại địa bàn.
- Báo cáo công việc định kỳ theo yêu cầu cho cấp trên.

b. Yêu cầu:

- Tốt nghiệp Đại học - Cao đẳng các ngành kinh tế/Bảo vệ thực vật/Khoa học cây trồng hoặc các ngành khác tương đương.
- Tối thiểu 2 năm kinh nghiệm bán hàng, nhân viên kỹ thuật.
- Ưu tiên các ứng viên có kinh nghiệm bán hàng trong lĩnh vực phân bón/thuốc BVTV, có am hiểu về thị trường phân bón/vật tư nông nghiệp tại khu vực Tây Nam Bộ.

2. Quản lý khách hàng khu vực Đông Nam Bộ - Tây Nguyên: 01 người.

a. Công việc chính:

- Quản lý hệ thống khách hàng, đề xuất chính sách bán hàng.
- Giám sát, theo dõi xử lý tình hình kinh doanh trong địa bàn.
- Phát triển thị trường mới, xây dựng hình ảnh cho công ty.
- Cập nhật tình hình thị trường, mùa vụ tại địa bàn quản lý.
- Đề xuất và thực hiện các buổi hội thảo, họp nhóm nông dân tại địa bàn.
- Báo cáo công việc định kỳ theo yêu cầu cho cấp trên.

b. Yêu cầu:

- Tốt nghiệp Đại học - Cao đẳng các ngành kinh tế/Bảo vệ thực vật/Khoa học cây trồng hoặc các ngành khác tương đương.
- Tối thiểu 2 năm kinh nghiệm bán hàng, nhân viên kỹ thuật.
- Ưu tiên các ứng viên có kinh nghiệm bán hàng trong lĩnh vực phân bón/thuốc BVTV có am hiểu về thị trường phân bón/vật tư nông nghiệp tại khu vực Đông Nam Bộ - Tây Nguyên.

3. Quyền lợi.

- Được làm việc trong môi trường năng động, chuyên nghiệp, có nhiều cơ hội thăng tiến;
- Được tham gia các dự án lớn của ngành dầu khí, được tham dự các khóa học bồi dưỡng nâng cao chuyên môn nghiệp vụ và kỹ năng quản lý;
- Được tham gia các khóa đào tạo về Văn hóa doanh nghiệp của Công ty và chương trình Bảy thói quen hiệu quả (7 Habits) ...;
- Được tham gia bảo hiểm xã hội, bảo hiểm y tế, bảo hiểm thất nghiệp theo quy định của nhà nước và được hưởng các chế độ chính sách phúc lợi khác của Công ty;
- Hưởng mức lương và phụ cấp hấp dẫn tương xứng với năng lực của bản thân.

4. Yêu cầu ứng tuyển: Ứng viên quan tâm vui lòng điền đầy đủ thông tin vào link: <https://docs.google.com/forms/d/e/1FAIpQLSf64pc5cJZYgBrnuPySIYbHXR0tVIQ7QJ1Rg8hpjiCZNzr0yA/viewform> và gửi hồ sơ điện tử (CV, các văn bằng chứng chỉ) qua địa chỉ email: tuyendung@pvcfc.com.vn.

5. Thời hạn nhận hồ sơ: Từ ngày đăng thông báo đến hết ngày 25/7/2023.