



TẬP ĐOÀN DẦU KHÍ QUỐC GIA VIỆT NAM
CÔNG TY CỔ PHẦN PHÂN BÓN DẦU KHÍ CÀ MAU

THÔNG BÁO TUYỂN DỤNG

Công ty cổ phần Phân bón Dầu khí Cà Mau (PVCFC) là đơn vị thành viên của Tập đoàn Dầu khí Quốc gia Việt Nam hoạt động trong lĩnh vực sản xuất, kinh doanh phân bón và hóa chất phục vụ nông nghiệp và công nghiệp dầu khí. Để mở rộng sản xuất kinh doanh, chúng tôi cần tuyển dụng nhân sự với tiêu chuẩn và điều kiện như sau:

I/ VỊ TRÍ, YÊU CẦU TUYỂN DỤNG.

1. Chuyên viên Giải pháp thị trường.

c. Công việc chính:

- Nghiên cứu kế hoạch phát triển và ứng dụng các sản phẩm mới phù hợp với thực trạng và xu hướng của thị trường;
- Tổ chức, thực hiện tư vấn kỹ thuật, hướng dẫn sử dụng sản phẩm;
- Tiếp nhận, xử lý các phản hồi của khách hàng liên quan đến chất lượng, kỹ thuật sử dụng các sản phẩm của Công ty;
- Tiếp cận với đơn vị sản xuất nông nghiệp để giới thiệu sản phẩm và xây dựng, tổ chức kênh bán hàng trực tiếp.
- Các nhiệm vụ khác theo sự phân công của Lãnh đạo đơn vị.

d. Yêu cầu:

- Tốt nghiệp Đại học chính quy trở lên chuyên ngành nông học, trồng trọt, khoa học cây trồng ...; Tiếng Anh TOEIC 500 điểm hoặc tương đương trở lên; Thành thạo các phần mềm tin học văn phòng;
- Tối thiểu 03 năm kinh nghiệm trong lĩnh vực kinh doanh, tiếp thị. Có kinh nghiệm thực hiện các mô hình trình diễn;
- Kỹ năng giao tiếp, thuyết trình và đàm phán tốt. Năng động, nhiệt tình, ham học hỏi, có tinh thần trách nhiệm cao và chịu được áp lực công việc;

2. Chuyên viên Xuất nhập khẩu.

a. Công việc chính:

- Xây dựng phương án xuất nhập khẩu hàng hóa;
- Triển khai các công việc liên quan đến hợp đồng xuất nhập khẩu hàng hóa;
- Theo dõi, tổng hợp, đánh giá hiệu quả của các lô hàng nhập khẩu;
- Tổng hợp, đánh giá các thông tin, dữ liệu thị trường phân bón trong nước và thế giới;
- Thực hiện các công việc khác do lãnh đạo trực tiếp phân công.

b. Yêu cầu:



- Tốt nghiệp Đại học chính quy trở lên chuyên ngành ngoại thương, kinh tế hoặc các ngành có liên quan; Tiếng Anh TOEIC 605 điểm hoặc tương đương trở lên; Sử dụng thành thạo các phần mềm văn phòng; Nắm vững các nghiệp vụ về ngoại thương, thanh toán quốc tế;
- Ưu tiên ứng viên có kinh nghiệm trong lĩnh vực xuất nhập khẩu hàng hóa và có hiểu biết các qui định của pháp luật trong ngành sản xuất kinh doanh phân bón;
- Có khả năng tổng hợp, báo cáo và viết văn bản. Kỹ năng tổ chức, chủ động trong công việc. Năng động, nhiệt tình, ham học hỏi, có tinh thần trách nhiệm cao và chịu được áp lực công việc.

3. Chuyên viên Content Marketing.

a. Công việc chính:

- Phát triển ý tưởng, câu chuyện truyền thông, thông điệp sản phẩm theo định hướng chiến lược marketing của Công ty;
- Biên tập nội dung truyền thông như bài viết, ý tưởng video/hình ảnh ...;
- Thực hiện các bài PR đăng tải trên kênh digital của Công ty và các trang báo online với các đề tài liên quan đến sản phẩm để thu hút sự quan tâm;
- Mở rộng các kênh chưa khai thác (nếu có);
- Thực hiện các công việc khác do Lãnh đạo phân công.

b. Yêu cầu:

- Tốt nghiệp Đại học trở lên chuyên ngành báo chí, kinh tế, marketing hoặc các lĩnh vực khác liên quan; Tiếng Anh TOEIC 500 điểm hoặc tương đương trở lên; Sử dụng thành thạo các phần mềm tin học văn phòng;
- Có kinh nghiệm ở các vị trí liên quan đến lĩnh vực báo chí, digital marketing, sản xuất nội dung; Ưu tiên nắm vững nghiệp vụ sản xuất nội dung (content), có hiểu biết về biên tập, viết bài PR, công cụ tối ưu hóa nội dung (SEO);
- Kỹ năng tổ chức, chủ động, sáng tạo trong công việc. Năng động, nhiệt tình, ham học hỏi, có tinh thần trách nhiệm cao và chịu được áp lực công việc.

4. Chuyên viên Giao nhận.

a. Công việc chính:

- Thực hiện các thủ tục lựa chọn đối tác cho công tác logistic;
- Tham gia soạn thảo hợp đồng liên quan đến công tác vận chuyển, lưu kho, bảo hiểm hàng hóa ...
- Triển khai các công việc liên quan đến công tác logistic;
- Theo dõi số liệu và lập các báo cáo trong phạm vi được phân công;
- Thực hiện các công việc khác do Lãnh đạo đơn vị phân công.

b. Yêu cầu:

- Tốt nghiệp Đại học chính quy trở lên chuyên ngành logistic, ngoại thương, kinh tế hoặc các lĩnh vực có liên quan; Tiếng Anh TOEIC 500 điểm hoặc tương đương trở lên; Sử dụng thành thạo các phần mềm tin học văn phòng;



- Ưu tiên các ứng viên có kinh nghiệm trong lĩnh vực logistic, xuất nhập khẩu hàng hóa;
- Có khả năng tổng hợp, báo cáo và viết văn bản. Kỹ năng tổ chức, chủ động trong công việc. Năng động, nhiệt tình, ham học hỏi, có tinh thần trách nhiệm cao và chịu được áp lực công việc.

II/ QUYỀN LỢI:

- Ứng viên trúng tuyển sẽ làm việc tại TP.Hồ Chí Minh;
- Được làm việc trong môi trường năng động, chuyên nghiệp, có nhiều cơ hội thăng tiến;
- Được tham gia các dự án lớn của ngành dầu khí, được tham dự các khóa học bồi dưỡng nâng cao chuyên môn nghiệp vụ và kỹ năng quản lý;
- Được tham gia bảo hiểm xã hội, bảo hiểm y tế, bảo hiểm thất nghiệp theo quy định của nhà nước và được hưởng các chế độ chính sách phúc lợi khác của Công ty;
- Hưởng mức lương và phụ cấp hấp dẫn tương xứng với năng lực của bản thân.

III/ YÊU CẦU HỒ SƠ ỨNG TUYỂN.

* **Hồ sơ xin việc bao gồm các giấy tờ sau:**

- + 01 Sơ yếu lí lịch (có xác nhận của chính quyền địa phương nơi cư trú có thời hạn trong vòng 6 tháng trở lại);
- + 01 Đơn ứng tuyển viết tay (không sử dụng mẫu chung);
- + 01 Giấy khám sức khỏe (có thời hạn trong vòng 06 tháng trở lại);
- + 01 Giấy xác nhận hạnh kiểm (có xác nhận của Công an địa phương nơi cư trú);
- + Bằng tốt nghiệp Đại học/Cao đẳng/Trung cấp và các chứng chỉ khác (công chứng);
- + Bảng kết quả học tập (công chứng);
- + CMND; Sổ hộ khẩu (công chứng);
- + 04 ảnh 4 x 6cm.

* **Cách thức gửi hồ sơ:**

Ứng viên quan tâm vui lòng nộp hồ sơ qua các hình thức sau:

- ***Gửi trực tiếp về địa chỉ sau (ngoài bì thư ghi rõ vị trí ứng tuyển):***

Ban Quản trị Nguồn nhân lực, Công ty cổ phần Phân bón Dầu khí Cà Mau.

Địa chỉ: Lô D KCN phường 1, Đường Ngô Quyền, Phường 1, TP. Cà Mau, Tỉnh Cà Mau.

Điện thoại: 0290.3819000/Máy lẻ: 665 - Fax: 0290.3590 501.

- ***Gửi hồ sơ điện tử qua email:*** tuyendung@pvcfc.com.vn.

(Hồ sơ đã nộp không trả lại, chỉ mời phỏng vấn những hồ sơ đạt yêu cầu).

- * **Thời hạn nhận hồ sơ:** từ ngày đăng thông báo đến hết ngày 06/04/2020.

